

第44回

アイビックススペシャルセミナー

無料!!
定員50名

主催：(財)今治地域地場産業振興センター 後援：今治市・今治商工会議所

大型店から
お客を取り戻す

“3つのしかけ”

地域を支えるのが地域商売人の役目
あなたが商売をやめると、困る人がいるのです

来店型店舗において限られた顧客数で売上げを上げる方法や、地域密着の商売をするには欠かせない、そんなお話を事例を交えながらお話していただきます。

- お客様とのつながりをつくりたい
- 来て欲しいお客を呼び込むには
- 安売り店から脱出したい
- 自分の商売の価値観を見直したい
- チラシを経費倒れにたくない

このようなお悩みを持つ方は必見です！
一緒に商売の可能性について見つめ直してみませんか？

開催日時

平成24年 11月22日(木) 19:00~21:00

会場

今治地域地場産業振興センター 4階第一研修センター

申込締切

平成24年11月21日(水)

申込方法

ホームページ又は、下記申込書をご記入の上FAXよりお申込みください



講師

眼鏡・宝飾店
ほっとは一とやまだ
代表 山田 文美(やまだ あやみ)氏

京都芸術短期大学卒業後、イラストレーターとして雑誌や小冊子に携わる。結婚を機に電車も廃線になった町に嫁ぎ小売店経営を始め、大型店と競合しながらも定価販売を継続し地域シェア55%の経営を続けている。

経営手法・接客・販促物のユニークさから日経MJ一面カラーにて取材を受け、現在では「月刊商業界」「月刊食品商業」「月刊販促会議」など専門誌への奇稿多数。

全国の小売店からの要望でコンサル部門を設立し、地域密着型の勉強会を各地で開催している。

著書「大型店からお客を取り戻す“3つのしかけ”」

ほっとは一とやまだHP

<http://www.hot-heart-yamada.com/>

地域商店コンサルタント 山田文美 オフィシャルサイト

<http://yamadaayami.com/>

◆セミナー参加者特典◆

山田さんにチラシの添削をしていただけます！
ご希望の方は下記の申込書のチェック欄にチェックしてください。

IBICスペシャルセミナー11/22(木)参加申込書

平成24年 月 日

(フリガナ) 氏名	()	住所	
会社名		TEL	() -
所属・役職名		FAX	() -
バリバリやりませメール メルマガ通信の購読(登録のみで無料) 希望する ・ 登録済		チラシ添削をご希望の方は右のチェック欄にチェックして下さい。11/22にチラシを持参してください。 <input type="checkbox"/>	
		※パソコンのメールアドレスをお持ちの方に限ります	

(財)今治地域地場産業振興センター <http://izc.or.jp/>

〒794-0042 愛媛県今治市旭町2丁目3番地5 TEL (0898) 32-3337 FAX (0898) 32-8589