

第30回 I B I Cスペシャルセミナー

『～プレゼンの上達で あなたビジネスが変わる??～』

講師 松山大学・松山短期大学非常勤講師 森田 正大 氏

【日時】平成22年8月20日(金) 19:00～21:00

【主催】今治地域地場産業振興センター

【参加費】無料

【開催地】じばさんセンター 4階 第1研修センター

【参加者】25名

今回は、松山大学・松山短期大学非常勤講師森田正大さんをお招きし、これまで2度に亘ってお送りしました「プレゼン虎の穴」の総仕上げとしまして、グレードアップしたプレゼン技法を語っていただきました。

プレゼンのポイントは

- ①自分中心ではなく、相手が基本!
- ②相手の目を見て、声の大きさを調整する
- ③重要なポイントは繰り返して言う
- ④伝えたいことはシンプルかつストレートに伝えましょう
- ⑤五感を出来るだけ活用する
- ⑥最初と最後に言いたいことを伝える
- ⑦人を納得させるにはシナリオ構成能力が必要
- ⑧理論的に

の8点です。

相手に、長くて、退屈なプレゼンは要点がまとまり切っておらず、聞く側を飽きさせます。結論から述べ、最初と最後に、伝えたい要点を述べ、簡潔にプレゼンすることが大切です。

プレゼンテーションは、相手の目線で、相手に喜んでもらえるように話し、相手を幸せにしてあげることが、とても重要だとお話して頂きました。明日からのビジネスに活かせるセミナーになりました。



Profile/森田 正大 (もりた・まさひろ)

- ・自らデザイン業を営む傍らで、松山大学・松山短期大学で非常勤講師を務める。
- ・昨年、松山大学で開催され、高評価を得ている公開講座「ベンチャービジネスと市場」。
- ・その中で、プレゼンテーション技法について講義を担当。
- ・「プレゼンに勝つための七つのキーワード」を用いて伝える技を指導している。

