

第51回 I B I Cスペシャルセミナー

『週末起業があなたの夢を実現します』

～「週末起業×共感営業」でお金をかけずに低リスクで起業を成功～

講師 株式会社 Shuka Berry 代表取締役 前川 あゆ 氏

【日 時】平成27年2月18日(水) 18:30～

【主 催】今治地域地場産業振興センター

【参加費】無料

【開催地】じばさんセンター 4階 第1研修センター

【参加者】29名

今回は、化粧品の店頭販売、住宅リフォームと新築の営業等で輝かしい実績多数・どの会社でもトップセールスだったことから「営業の女王」の異名をもち、現在ではコンサルタント・講師として活躍している株式会社 Shuka Berry 代表取締役前川あゆ氏をお招きしました。

週末起業と共感営業について、成功例や大切なポイントを踏まえて教えて下さいました。

週末起業は、今働いている会社を辞めずにやりたい事を実現させる独立起業スタイルです。週末起業に大切な事は“小資本”で成功する事です。在庫・店・従業員を持たず一人で出来る仕事ならリスクは低いです。例えばインターネットを使用しホームページを代行で作成する・日本の物を海外へ売るコンサルタント・占い師など。

自分の好きな事・得意なことを作ったりを仕事にすることをおすすめされました。

共感営業には、「共感」をベースにした集客、営業、接客が必要です。

商品をおすすめするには「自分ブランド化」を決めます。またその地域だけのものに限定したり、物が同じなら「誰から買うか」をお客様から決めてもらいます。

マニュアルトークでは本当に消費者である「私自身」のことを想ってくれているかどうかは、「共感」が取れにくくお客様のことがわかりにくいことなど教えてくれました。

参加者にとって勉強になるセミナーになったとおもいます。



Profile/前川 あゆ (まえかわ・あゆ)

- ・出身地：大阪府
- ・1986年 コーセー化粧品販売入社
化粧品フロア代表「すみれコンパオン」に任命され就任
- ・1993年住宅リフォーム会社に転職 営業職
- ・1996年 店長就任 (※全国400店舗中20代女性就任は異例)
- ・2004年 広告企画会社に転職 企画営業職
- ・2005～2006年 社内ベンチャーで「セミナー事業」開始 営業チーフに就任
- ・2009年 株式会社 Shuka Berry 設立
- ・2012年 週末起業の普及に貢献したとして「週末起業家賞」受賞

