

# バリバリ・キッズ・プロジェクト

## バリバリ・ビジネスキッズ・プロジェクト2011

「バリバリ・ビジネスキッズ・プロジェクト」はビジネスの体験学習を通じて、社会のルールやマナー、夢を持ちチャレンジすることの大切さを学ぶ事業です。

このプログラムを通じて「起業家精神」を意識付けることで、自立性や社会性を身に付けながら、今治への郷土心を育みます。

★日 時	(第1日目) 平成23年10月8日(土) 8:30~16:00 (第2日目) 平成23年10月9日(日) 8:30~15:00
★場 所	じばさんセンター 4階 第1研修センター
★受講人数	19名
★主 催	今治地域地場産業振興センター
★後 援	今治市、今治市教育委員会
★協 力	木村龍二 氏 (小部のいりこ) そがべ花園 (ナテシコとビオラとベコニアの寄植え) 農家ケーキ工房雲母 (パウンドケーキ・クッキー) 愛媛県立今治南高等学校 園芸クリエイト科 (みかん) 愛媛銀行 (ビジキッズ銀行)

タイムスケジュール	
第1日目(10月8日)	
時間	内容
08:30~ 09:30	●オリエンテーション ①はじめに ②スタッフ紹介 ③主催者からのお話 ④銀行のお話
	

10:00~  
10:30

●会社づくりと役割分担

- ①4グループに分かれて会社を設立しよう！
- ②それぞれの役職（役割分担）を決めよう！
- ③売上と費用（利益って何？）



それぞれの会社で、役職（社長・仕入・販売・会計・宣伝）を決めます。

10:30~  
11:00

●商材の説明

仕入先の商品説明を聞いて、扱う商品を決める。



木村さん  
商品：小部のいりこ



愛媛県立今治南高等学校 園芸クリエイト科  
商品：みかん



農家ケーキ工房雲母  
商品：パウンドケーキ・クッキー



そがべ花園  
商品：花の寄植え

11:10~  
12:00

●商談会・仕入活動（どの商品を仕入れるのか決める。）  
商材提供者と個別商談



仕入れ商品が決まったら、商材提供者さんと商談します。  
どのくらい仕入れるか考えて、仕入れ価格も値切らなくっちゃ！



12:30~  
15:00

●市場調査（売り場見学）  
●仕入リストの作成・銀行からの借入  
①販売価格の決定  
②利益の計算  
③事業計画の作成  
●仕入商品の納品・代金の支払い・経費の支払い



市場を調査してどのような売り方、値段設定してるのかみんなで調べました。味見も忘れずに・・・



銀行員さんに借りるお金の内容説明をしなくてはならず、銀行でお金を借りるのって本当に難しい〜と実感

15:00~  
16:00

●販売に向けての準備

- ①商品作成
- ②ポスター作成
- ③POP作成



他の会社には負けないように皆でアイデアを出し合って、ポスターや販売台を作成。

第2日目（10月9日）

時間	内容
08:30~ 10:30	<ul style="list-style-type: none"> <li>●朝礼                             <ul style="list-style-type: none"> <li>①今日一日の流れの確認</li> <li>②販売準備 その2</li> </ul> </li> <li>●開店準備</li> </ul>
10:30~ 12:00	<ul style="list-style-type: none"> <li>●販売活動 「今治せんいまつり」の賑わいの中で、“いざ販売”</li> </ul> <div style="display: flex; flex-wrap: wrap; justify-content: space-around;"> <div style="width: 45%; text-align: center;">  <p>会社名： はなはな</p> </div> <div style="width: 45%; text-align: center;">  <p>会社名： ひめみかん</p> </div> <div style="width: 45%; text-align: center;">  <p>会社名： ハローウィンスタース</p> </div> <div style="width: 45%; text-align: center;">  <p>会社名： Delicious いりこの片岡店</p> </div> <div style="width: 45%; text-align: center;">  </div> <div style="width: 45%; text-align: center;">  </div> <div style="width: 45%; text-align: center;">  </div> <div style="width: 45%; text-align: center;">  </div> </div> <p>始めは恥ずかしくて声が出なかったけど、みんなで力を合わせて商品を販売しました。</p>

13:00~

●販売の反省会

14:30

●決算

- ①売上金の計算
- ②借入金返済
- ③決算報告書の作成



各班ごとに販売の反省点を発表してもらいました



計算どおりの売上がでたかな？！

みんな真剣・・・！



銀行に借りたお金を返します。合っているかドキドキ・・・

14:30~

●ふりかえり・バリバリ・ビジネスキッズ終了式

15:00

終了証交付

集合写真



当財団専務理事より、参加してくれたみんなに修了証が手渡されました。



参加者のみなさん、おつかれさまでした！！

この2日間、バリバリ・ビジネスキッズのメンバーは一生懸命に学び、一生懸命考え、一生懸命楽しみました。その結果、すべての商品を完売し、4社ともに収益を上げることができました。その使い道について各社で相談した結果、収益の中から12,520円を赤十字東東北震災募金に寄付しました。