バリバリ・キッズ・プロジェクト

バリバリ・ビジネスキッズプロジェクト 2022

「バリバリ・ビジネスキッズ・プロジェクト」はビジネスの体験学習を通じて、社会のルールやマナー、夢を持ちチャレンジすることの大切さを学ぶ事業です。

このプログラムを通じて「起業家精神」を意識付けることで、自立性や社会性を身に付けながら、今治への郷土心を育みます。

★日　　時　（第１日目）令和４年 10 月８日（土）　9：00～16：00
　　（第２日目）令和４年 10 月９日（日）　9：00～14：00
★場　　所　じばさんセンター　４階　第１研修センター
★受講人数　15 名
★主　　催　今治地域地場産業振興センター
★後　　援　今治市、今治市教育委員会
★協　　力　中郷農園　井門 裕彦　氏（ミニトマト）
　　㈱作田商事　作田 憲一　氏　（生椎茸）
　　㈲大三島エスアール　渡辺 稔雄　氏（うんしゅうみかん）

タイムスケジュール	
第１日目（１０月８日）	
時間	内容
09：00～ 09：10	●オリエンテーション ・はじめに ・スタッフ紹介 ・主催者からのお話
09：10～ 09：40	●SDGｓについて

09：40～ 10：20	●お金と価値について ・銀行のお話 ・商品の値段の付け方
10：20～ 10：50	●グループに分かれて役割（役職）を決める
10：50～ 11：30	●商材の説明 仕入先の商品説明を聞いて、扱う商品を決める ㈲大三島エスアール　渡辺稔雄さん 商品：うんしゅうみかん「日南」 ㈱作田商事　作田憲一さん 商品：生椎茸 県知事賞を毎回受賞している宝石のようなミニトマト 中郷農園　井門裕彦さん 商品：ミニトマト

11：30～ 12：00	●商談会・仕入活動（どの商品を仕入れるのか決める。） 商材提供者と個別商談 仕入れる商品が決まったら、どの商品をどのくらい仕入れるか商談をします。 仕入れ価格を値切れるかどうかは仕入れ係の腕の見せどころ！
12：30～ 13：00	●市場調査（売り場見学）
13：00～ 13：50	●仕入リストの作成・銀行からの借入 ・販売価格の決定 ・利益の計算 ・事業計画の作成 ●仕入商品の納品・代金の支払い・経費の支払い 商品を仕入れる為にはお金が必要です。 銀行からお金を借りる為に、どれくらいの利益が見込めてきちんと返済できるかどうかを説明します。

13：50～ 16：00	●販売に向けての準備 ・商品作成 ・ポスター作成 ・ＰＯＰ作成 仕入れた商品を袋詰めしてシールを貼ります。 グループの皆でアイディアを出し合って、魅力的なポスターやポップを作りました！

第２日目（１０月９日）	
時間	内容
09：00～ 10：30	●朝礼 ・商品製造の続き ・開店準備 ・釣り銭の配布
10：30～ 12：00	●販売活動 「今治せんいまつり」の賑わいの中で、開店！！ 会社名：小鈴キング　　会社名：しいたけショップ 会社名：ＯＣみかん 開店する前に館内放送で、お店の宣伝をしました。 どのお店も大盛況で、どのお店も開店してすぐに完売しました！ ※コロナ感染予防対策としてマスク着用で販売しました。

13：00～ 13：50	●決算 ・売上金を数える ・返品の確認 ・借入金を返済 ・決算報告書の作成 ●ふりかえり・まとめと反省 いくらレジの中にお金があるか計算します。 銀行から借りたお金を返さなくてはいけないので、数え間違いがないか真剣にチェックします！
13：50～ 14：00	●バリバリ・ビジネスキッズ終了式 修了証交付 集合写真 ★★みんな、よく頑張りました★★

この２日間、バリバリ・ビジネスキッズのメンバーは一生懸命に学び、一生懸命考え、一生懸命楽しみました。その結果、すべての商品を完売し３社ともに収益を上げることができ、収益の全額 12,610 円を日本赤十字社 令和４年台風 15 号災害義援金に寄付しました。